



■ 运营商集团客户智慧专线解决方案

■ 集团专线定制化需求凸显

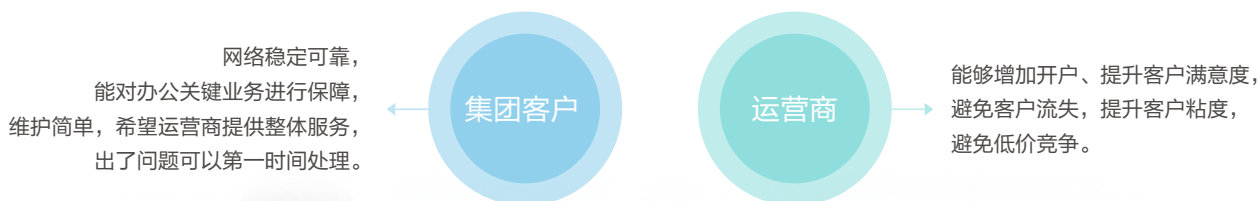


在传统集团客户专线项目中,运营商往往以提供链路出口服务为主,随着竞争的日趋激烈和集团客户对服务质量要求的提升,此种单一的服务模式逐渐演变为价格战。

锐捷网络针对集团专线市场的演变特点,协助运营商定制专属的集团专线打包服务方案,针对集团专线客户的特点和要求定制专属出口设备,解决集团客户的痛点,为运营商提供差异化的竞争武器。

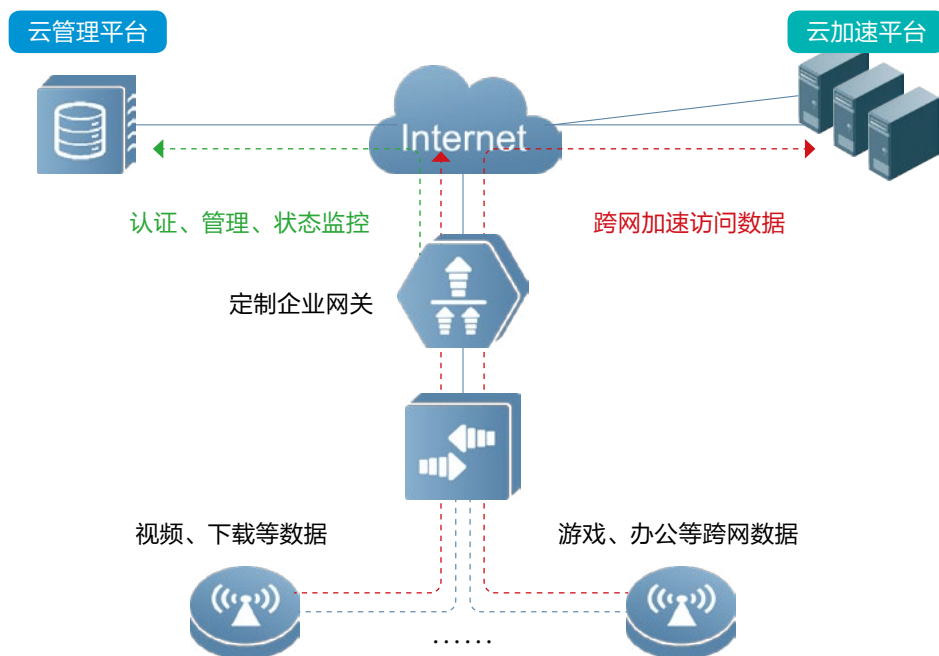
■ 集团专线质量要求越来越高

目前,集团客户办公程度越来越高,业务范围越来越广,跨区域跨运营商访问越来越频繁,对网络质量的要求越来越高。



智慧专线解决方案

通过定制一体化集团专线出口网关，满足企业网络远程维护管理、关键业务保障、行为管理等多种需求。针对跨运营商访问问题，提供专属增值应用分流 VPN 加速通道，解决跨运营商访问问题，同时提供专属云管理平台，满足运营商质量监控与统一维护的需求。



方案价值



成功案例

 中国农业银行 AGRICULTURAL BANK OF CHINA	 中国银行 BANK OF CHINA	 阳光保险集团 Sunshine Insurance Group
农行全国已部署 24000+ 个银行网点	中国银行全国 10 个省份 将近 3000 个网点已部署	阳光保险全国 2583 个网点已部署
		
四川中石油便利店 300 家门店已部署	孩子王全国 176 家门店已部署	目前已经开张的 100 家左右已部署



中国数据通信解决方案领导品牌



锐捷网络股份有限公司

欲了解更多信息，欢迎登陆www.ruijie.com.cn，咨询电话：400-620-8818。

*本资料产品图片及技术数据仅供参考，如有更新恕不另行通知，具体内容解释权归锐捷网络所有。